

Technico-commercial(e) Matières Premières Cosmétiques France/Europe

Salaire: Selon experience & profil

Type de poste: Temps plein, CDI

Horaires de travail: Travail en journée - Du lundi au vendredi

Langues: Anglais (Requis)

 Dreux

Missions

Nous recherchons notre Technico-commercial(e) France/Europe, dont la mission est d'assurer l'amorce et le suivi des projets commerciaux avec nos clients français et nos distributeurs européens. Pour ce faire, il/elle connaîtra les matières premières cosmétiques et saura les mettre en avant commercialement. Il/elle maîtrisera les aspects marketing et techniques du secteur, et sera moteur pour trouver des solutions aux problèmes rencontrés par nos clients. En lien avec nos laboratoires R&D, Formulation et Testing, il/elle développera son argumentaire scientifique et satisfera les ambitions de nos clients. Rapportant au créateur de la société, il/elle saura retranscrire ses visites et ses perceptions marché avec perspicacité. Il/elle soutiendra également le département marketing dans l'élaboration de supports commerciaux, l'organisation de voyages, salons et séminaires, auxquels il/elle participera. Poste en CDI temps plein, basé à Dreux (28), à pourvoir dès que possible. Déplacements fréquents en France et occasionnels à l'étranger à prévoir. Salaire selon profil.

Profil

Diplômé(e) en chimie, biologie, formulation ou sciences, vous êtes passionné(e) par le secteur de la cosmétique, et en connaissez les matières premières. Vous connaissez également les tests analytiques et les tests d'efficacité réalisables sur les produits cosmétiques. Vous avez la fibre commerciale, aimez aller à la rencontre des clients et nouez facilement des liens. Vous jouissez d'au moins deux expériences réussies dans la vente d'ingrédients cosmétiques. Votre anglais est courant, à l'écrit et à l'oral.

Pour postuler contactez: marketing@theinnovationcompany.fr